



**В.В. Лаптев**

канд. техн. наук

ЕАГО

первый вице-президент

ОАО НПФ Геофизика

директор по развитию геофизического приборостроения

laptev@npf-geofizika.ru

# Российский рынок геофизического сервиса в 2010–2013 годы

*Автор приводит аналитический обзор отечественных рынков геофизических услуг и геофизического приборостроения, рассматривает основные тенденции их развития в посткризисный период и прогнозный сценарий на среднесрочную перспективу*

*The author gives an analytical overview of the domestic market of geophysical services and geophysical instrument, examines the main trends of development in the post-crisis period and forecast scenario for the medium term*

**Ключевые слова:** геофизический сервис, прогноз сервисного рынка, геофизическое приборостроение

**Keywords:** geophysical service, forecast service market, geophysical instrumentation

**Е**жегодный объем услуг компаний нефтегазового сервиса, предоставляемых топливно-энергетическому комплексу России, в зависимости от экономической ситуации в стране и мире колеблется в диапазоне \$18–25 млрд. Доля геофизических услуг в этом объеме составляет примерно 15%. В отличие от других видов сервиса функция геофизики состоит в обеспечении государства и недропользователей надежной, качественной информацией о ресурсной базе по углеводородам на суше и шельфе, эффективности бурения и ремонта скважин, качестве разработки месторождений нефти и газа, достигнутом коэффициенте извлечения нефти (КИН) и т.д. По наукоемкости и масштабам применения высоких технологий этот вид сервиса не имеет аналогов в нефтегазовой индустрии.

Активными участниками геофизического рынка являются около 100 крупных, средних и малых отечественных и зарубежных компаний. Техничко-технологическое оснащение, квалификационный уровень персонала, качество и виды предоставляемых услуг, финансовые возможности этих компаний варьируют в весьма широком диапазоне [1]. Для дифференциации участников рынка воспользуемся таким индикатором, как годовой объем выручки компаний. По этому показателю компании можно подразделить на 3 группы. В первую вошли компании с объемом выручки более 1 млрд руб., во вторую – от 100 млн до 1 млрд руб., в третью – менее 100 млн руб. В **табл. 1–3** представлен за период 2010–2012 гг. рейтинг компаний, образующих первую группу. Анализ показывает, что на эту группу приходится

Рейтинг сервисных геофизических компаний. Россия-2010

Таблица 1

СЕРВИСНЫЕ КОМПАНИИ		ВЫРУЧКА		в т.ч. по геофизсервису		ХОЛДИНГОВАЯ ПРИНАДЛЕЖНОСТЬ	ВЫРУЧКА ХОЛДИНГА
		всего	млн руб.	всего	ГИС		
№	крупные сервисные и компании (выручка более 1 млрд руб.)						
1	ЗАО Геотек Холдинг	12 000	9 150	150	9000		12 000
2	ООО ТНГ-Групп	10 000	7 500	3500	4000	ОАО Татнефть	254 000
3	ОАО ГК Интегра	23 811	7 293	600	6693		23 811
4	Schlumberger в России	45 000	6 510	2430	0	Schlumberger в мире	823 200
	ЗАО Тюменьпромгеофизика			4080	0		
5	ОАО Башнефтегеофизика	7 800	5 800	2200	3600		7 800
6	ООО Георесурс	6 000	5 450	5200	250	ОАО Газпром	3 597 054
7	Сургутнефтегеофизика	4 000	4 000	4000	0	ОАО Сургутнефтегаз	381 300
8	ОАО Севморнефтегеофизика	4 300	3 300	0	3300		
9	ОАО Арктикморнефтегазразведка					ОАО Зарубежнефть	31 622
10	ОАО Ноябрьскнефтегеофизика	2 500	2 500	2500	0	ОАО Газпром нефть	983 160
11	ОАО Сибнефтегеофизика	2 000	2 000	0	2 000		
12	ОАО КогалымНГФ+ОООГеофизсервис (Урай)	1 930	1 930	1 930	0		
13	ОАО Якутскгеофизика	1 754	1 754		1 500	ООО Геофизические Евроазиатские Ресурсы	
14	ОАО Дальморнефтегеофизика	1 700	1 700	0	1700		
15	ОАО Росгеология	Иркутскгеофизика	1 700	100	900	Федеральное агенство Роснедра, МПР РФ	41 000
		Севморгео		0	700		
16	ОАО Нижневартовскнефтегеофизика	1 350	1 350	1200	150		
17	BakerHughes в России	BakerAtlas	1 346	510	0	BakerHughes в мире	432 000
		Оренбургнефтегеофизика		836	0		
18	ОАО Пермнефтегеофизика	1 170	1 170	280	890		
19	ООО Нефтьсервисхолдинг	11 000	1 100	1100	0	ООО Пермская Фин.Пром.Группа	23 000
20	ЗАО Римера	13 500	1 030	1030	0	ОАО ЧТПЗ	85 401
21	ЗАО Полярная геофизическая экспедиция	1 000	1 000	100	900	ООО Группа компаний	6 000
<b>Всего по группе</b>		<b>89.5%</b>	<b>67 542</b>	<b>31 746</b>	<b>35 583</b>		



## Рейтинг сервисных геофизических компаний. Россия-2011

Таблица 2

СЕРВИСНЫЕ КОМПАНИИ		ВЫРУЧКА		в т.ч. по геофизсервису		ХОЛДИНГОВАЯ ПРИНАДЛЕЖНОСТЬ	ВЫРУЧКА ХОЛДИНГА	
		всего	всего	ГИС	СЕЙС-КА			млн руб.
		млн руб.						
№	крупные сервисные и компании (выручка более 1 млрд руб.)							
1	ЗАО Геотек Холдинг (IGSS)			18 000	0	18000		
2	ООО ТНГ-Групп		10 000	9055	4555	4500	ОАО Татнефть	318 594
3	ООО Георесурс		8700	7490	7000	490	ОАО Газпром	4 735 800
4	ОАО Башнефтегеофизика		7500	5680	2600	3080		7500
5	Schlumberger в России	Schlumberger Hi-Tech		4700	1300	0	Schlumberger в мире	1 186 200
		Schlumbergerпос. ГИС			3400	0		
6	Сургутнефтегеофизика		4600	4 600	4600	0	ОАО Сургутнефтегаз	754 000
7	ОАО Росгеология		8400	3300	100	3200	Росимущество РФ	
8	ОАО Ноябрьскнефтегеофизика		2800	2800	2800	0	ОАО Газпром нефть	1 325160
9	ОАО Севморнефтегеофизика		2418	2418	0	2 418	Росимущество РФ	43 367
10	ОАО КогалымНГФ+ООО Геофизсервис (Урай)		2300	2300	2300	0		
11	ООО Нефтьсервисхолдинг		15300	1740	1740	0	ООО Пермская Фин.Пром.Группа	30 000
12	ОАО Нижневартовскнефтегеофизика		1 670	1 670	1470	200	Росимущество РФ	
13	ОАО Якутскгеофизика		1520	1520	0	1 520	ООО Геофиз. Евразия. Ресурсы	
14	ОАО ГК Интегра		18 474	1500	1500	0		18 474
15	BakerHughes в России	BakerAtlas		1500	500	0	BakerHughes в мире	594 000
		Оренбургнефтегеофизика			1000	0		
16	ЗАО Римера			1 160	1160	0	ОАО ЧТПЗ	76 645
17	ОАО Пермнефтегеофизика		1000	1000	400	600	Росимущество РФ	
18	ОАО Дальморнефтегеофизика		1 004	974	0	667	Росимущество РФ	
19	ЗАО БашВзрывТехнологии		1240	420	420	0		
Всего по группе			89%	71 827	36 845	34 675		

Рейтинг сервисных геофизических компаний. Россия-2012

Таблица 3

СЕРВИСНЫЕ КОМПАНИИ		ВЫРУЧКА		в т.ч. по геофизсервису		ХОЛДИНГОВАЯ ПРИНАДЛЕЖНОСТЬ	ВЫРУЧКА ХОЛДИНГА млн руб.
		всего	млн руб. (с НДС)	всего	ГИС		
№	крупные сервисные и компании (выручка более 1 млрд руб.)						
1.	ЗАО Геотек Холдинг (IGSS)	21454	20 200	0	20200		
2.	ООО ТНГ-Групп	16 760	14 300	6 700	7 600	ОАО Татнефть	
3.	ООО Георесурс (12 000 без НДС)	14 160	9 900	8 880	1 020	ОАО Газпром	
4.	ОАО Башнефтегеофизика	9 767	8 076	3 436	4 640		
5.	Schlumberger в России	Schlumberger Hi-Tech	6 700	1 900	0	Schlumberger в мире	
		Schlumbergerрос. ГИС		4 800	0		
6.	Сургутнефтегеофизика		4 700	4700	0	ОАО Сургутнефтегаз	
7.	ОАО КогалымНГФ+ООО Геофизсервис (Урай)		3 540	3 540	0		
8.	ОАО Росгеология	10 000	3 300	80	3 220	Росимущество РФ	
9.	ОАО Севморнефтегеофизика	2933	2933	0	2933	Росимущество РФ	
10.	ОАО Ноябрьскнефтегеофизика		2 900	2 900	0	ОАО Газпром нефть сервис	
11.	ОАО Дальморнефтегеофизика	2 860	2 790	0	2 790	Росимущество РФ	
12.	ООО Нефтьсервисхолдинг	18 000	2 200	2000	200	ООО Пермская ФПГ	
13.	ЗАО БашВзрывТехнологии	4300	2095	2 095	0		
14.	BakerHughes в России	BakerAtlas	1 780	350	0	BakerHughes в мире	
		Оренбургнефтегеофизика		1430	0		
15.	ОАО Самаранефтегеофизика	1 660	1 647	559	939	Росимущество РФ	
16.	ОАО Якутскгеофизика	1 630	1 630	0	1 630	ООО Геофиз. Евроазиа. Ресурсы	
17.	ОАО Нижневартовскнефтегеофизика		1 357	1347	10	Росимущество РФ	
18.	ОАО Пермнефтегеофизика		1300	500	800	Росимущество РФ	
19.	ОАО ГК Интегра		1 200	1 200	0		
20.	ЗАО Римера		1 060	1 060	0	ОАО ЧТПЗ	
21.							
<b>Всего по группе</b>			<b>94 708</b>	<b>49 256</b>	<b>46 042</b>		

примерно 89% всего рынка геофизических услуг. Деятельность компаний второй группы охватывает примерно 10%, а на третью выпадает около 1% рынка.

После спада при кризисе 2008–2009 гг. геофизический сегмент рынка нефтегазового сервиса с 2010 г. демонстрирует устойчивую динамику роста объема работ. Так, по первой группе компаний объем сейсморазведки и геофизических исследований скважин (ГИС) за период 2010–2013 гг. вырос с 67,5 до 97,3 млрд руб. (рост 44%). Прогнозная оценка российского рынка геофизического сервиса в целом в 2013 г. позволяет рассчитывать на достижение уровня в 110 млрд руб. (с учетом выручки всех компаний). Рубеж в 100 млрд руб. был преодолен рынком в 2012 г.

В первую пятерку лидеров геофизического рынка с 2011 г. входят ЗАО Геотек Холдинг, ООО ТНГ-Групп, ООО Георесурс, ОАО Башнефтегеофизика и компания Шлюмберже.

**Геотек Холдинг** – частная компания, входит в состав IG SeismicServices (*IGSS*, доля 52%) и является управляющей компанией для активов, представленных в *IGSS*. Другими участниками *IGSS* являются Интегра (36%) и Шлюмберже (12%). По объему выполняемых сейсморазведочных работ это крупнейшая компания, не имеющая равных на всей территории России и СНГ. Специализируется на полевой геофизике, скважинными исследованиями (ГИС) не занимается. Подразделения компании оснащены современными технико-технологическими средствами и представлены во всех нефтегазовых регионах страны. Заказчиками являются крупнейшие российские недропользователи и федеральное агентство Роснедра.

**ТНГ-Групп** – интегрированная частная компания, выполняющая широкий комплекс полевых и промысловых геофизических и гидродинамических исследований. Прочно удерживает в стране вторую позицию по объему выполняемых геофизических услуг. Работает во всех нефтяных регионах России, странах СНГ и дальнем зарубежье с ведущими нефтегазодобывающими компаниями. Оснащена современной техникой, владеет передовыми технологиями и программными средствами отечественного и зарубежного производства. Реализует наступательную маркетинговую стратегию.

**Георесурс** – дочернее предприятие ОАО Газпром. Специализируется на проведении ГИС и сейсморазведки для нужд Газпрома. На других недропользователей практически не работает. С шестой позиции поднялись на третью в 2011 г. и прочно ее удерживают.

В отличие от целого ряда крупных отечественных нефтяных компаний, освободившихся от геофизики как непрофильного актива, Газпром рассматривает геофизику как неотъемлемый технологический элемент, информационно обеспечивающий эффективное управление производственными процессами. При поддержке Газпрома Георесурс оснащается конкурентоспособной техникой, технологией и программными средствами, успешно решает возникающие в отрасли геолого-технологические проблемы. Реализует ответственную социальную политику.

**Башнефтегеофизика** – частная интегрированная компания, выполняющая комплекс полевых разведочных и промысловых геофизических и гидродинамических исследований. Располагает значительными вычислительными мощностями и выполняет по заказам нефтегазовых компаний комплексные проекты по моделированию залежей нефти и газа, оптимизации разведки и разработки месторождений. В отличие от других сервисных компаний имеет в составе крупнейшую в России и СНГ приборостроительную компанию НПФ Геофизика. Находится на четвертой позиции рейтинга. Работает со всеми ведущими нефтегазовыми компаниями во всех регионах разведки и добычи нефти и газа. Обладает квалифицированным, опытным персоналом, оснащена современной техникой и технологией.

**Шлюмберже** – мировой лидер геофизического сервиса. Общий объем выполняемых в России нефтесервисных услуг достиг \$2 млрд. Что касается геофизики, за последние 4 года компания проиграла часть объемов ГИС на кабеле российским конкурентам. Ответным шагом со стороны Шлюмберже стало наращивание объема ГИС в процессе бурения (*LWD*) скважин. В этом виде исследований Шлюмберже пока располагает явными конкурентными преимуществами. Другой сильный ход компании на российском рынке предпринят в части заключения с недропользователями договоров на оказание интегрированных услуг. В отечественной практике такой сервис пока не освоен, и опытом его применения полезно воспользоваться российскому сервису. В интегрированном проекте обозначается цель и фиксируется цена договора. Если цель (например, дебит бурящейся эксплуатационной скважины) достигнута или превышена, то заказчик рассчитывается полностью и выплачивает бонус. Если цель не достигнута, то подрядчик выплачивает неустойку. При этом в интегрированный проект входит комплекс услуг, например, таких как моделирование



месторождения, бурение с навигацией, ГИС на кабеле или *LWD*, перфорация, ГРП, освоение скважины и т.д. Прибыль при успешной реализации таких интегрированных проектов многократно превосходит доход от разовых услуг, но и риск при этом немалый. Шлюмберже занимает пятую позицию, уступив четвертую Башнефтегеофизике.

Рассмотрим компании, позиции которых на рынке в рассматриваемый период значительно изменились. Новым игроком рынка стал государственный холдинг **ОАО Росгеология**, в составе которого геофизические работы выполняют Севморгео, Иркутскгеофизика и ВНИИГеофизика. Пока холдинг занимался внутренними реорганизационными вопросами, но с приходом в 2013 г. нового руководства заявлено об амбициях на лидирующие позиции на отечественном геологоразведочном рынке. Учитывая поддержку холдинга со стороны Минприроды РФ и Роснедра, возможна помощь со стороны государства в оснащении современной геофизической техникой и технологией для работы на суше и шельфе, присоединении к холдингу геофизических активов, находящихся в собственности государства, а также возможны преимущества при распределении государственных заказов на разведку недр. Жизнь покажет, насколько все это реально. Пока Росгеология занимает восьмую позицию.

**Башвзрывтехнологии (БВТ)** – это новый частный игрок на сервисном рынке. До последнего времени компания занималась производством перфорационных зарядов и в 2012 г. была первой по объему продаж среди производителей данной продукции. С 2010 г. компания решила диверсифицировать свой бизнес, попробовав себя в геофизическом скважинном сервисе. Эксперимент оказался удачным, и компания уже в 2011 г. нарастила услуги до 420 млн руб., в 2012 г. – до 2 млрд руб., а в 2013 г. планирует выйти на уровень 2,5 млрд руб., закрепившись на 13 позиции рейтинга. Высокий темп роста объема услуг был достигнут за счет привлечения в компанию опытного персонала управленцев и полевых инженеров, а также приобретения конкурентоспособной новейшей геофизической техники российского и зарубежного производства. Основные объемы работ Башвзрывтехнологии выиграла в компании Роснефть, существенно потеснив позиции Тюменьпромгеофизики (собственность Шлюмберже). Компания реализует активную маркетинговую политику, отдавая приоритет востребованным рынкам высоким технологиям (*hi-tech*).

**Самаранефтегеофизика** – контрольный пакет акций принадлежит государству. До 2011 г. на протяжении более 15 лет стабильно входила во вторую группу компаний с годовым объемом выручки, не превышающем 500–700 млн руб. С приходом нового руководителя ситуация радикально изменилась. В 2012 г. за один год нарастила объем услуг для Роснефти до 1,647 млрд руб., перешла в первую группу компаний и заняла 16 позицию. В 2013 г. планирует выйти на уровень выручки в 3 млрд руб. В этом случае она может переместиться на 9 позицию рейтинга. Компания уделяет большое внимание качеству геофизических услуг, оснащается лучшей конкурентоспособной техникой, привлекает в компанию опытных и молодых квалифицированных специалистов. В перспективе Самаранефтегеофизика может рассматриваться в качестве центра консолидации геофизических активов, принадлежащих государству. Поддержка со стороны Роснефти может в ближайшей перспективе способствовать становлению компании в качестве крупнейшего игрока отечественного геофизического рынка.

Стоит обратить внимание на две явно обозначившиеся тенденции.

Российский геофизический сервис последовательно наращивает свой потенциал и приобретает ценный опыт рыночных побед в жесткой конкурентной борьбе с мировыми лидерами нефтесервиса. Наибольшую активность и способность адаптации к далеко не комфортным условиям рыночной работы демонстрирует российский частный бизнес (Геотек, ТНГ-Групп, Башнефтегеофизика, Башвзрывтехнологии).

Государство под давлением бизнеса и общественности, наконец, озаботилось проблемами отечественного нефтесервиса. Предприняты шаги по консолидации геологоразведочных сервисных активов в холдинге Росгеология (Минприроды РФ). Правительство РФ в настоящее время решает судьбу 14 государственных геофизических предприятий, а Минэнерго РФ подключилось к вопросам регулирования отношений между нефтяными и сервисными компаниями. О возможных последствиях для рынка пока говорить рано.

**Прогноз сервисного рынка.** Правительство РФ приняло в 2013 г. две государственные программы, затрагивающие интересы геофизического сервиса. По линии Минприроды РФ это программа «Воспроизводство и использование природных ресурсов», а по линии Минэнерго РФ – «Энергоэффективность и развитие энергетики». Обе охватывают период

Рейтинг компаний геофизического приборостроения. Россия-2012

Таблица 4

ПРИБОРОСТРОИТЕЛЬНЫЕ КОМПАНИИ		выручка	в т.ч. по	КОЛИЧЕСТВО РАБОТАЮЩИХ	Физические объемы
		всего	геофизической технике		
		млн руб. (с НДС)		чел.	
Сивазинная аппаратура					
№					
1.	1	ОАО НПФ Геофизика	1755	1300	649
2.		ООО Луч	1000	800	
3.	2	ОАО ВНИИГИС	1200	800	
4.		ООО Нефтегазгеофизика	700	700	
5.	4	Шлюмберже (Тюмень)		500	
6.	5	ОАО Геострон	300	270	
7.		НПФ Центргазгеофизика		200	250
8.		ООО Геофизмаш	330	167	
9.		ООО Геопром	134	134	
10.		ООО Риалог		120	50
11.		ЗАО Интерлог (Группа компаний Гео)		99	250
всего по группе				5 090	
Каротажные подъемники, лаборатории, станции					единиц
12.		ООО Девон-кредит		320	60
13.		ЗАО ГИСприбор-М		295	88
14.		ООО Нижгеокомплект		276	65
15.		ООО Велю		272	25
16.		ООО НПК Нефтегазгеофизика		264	192
17.		ОАО ТЭГОИА		260	60
18.		ООО Окт. з-д кар. об. ВНИИГИС		180	
19.		Шлюмберже (Тюмень)	840	130	
20.		ЗАО Интерлог	180	81	27
21.		Geosis(Германия в Россию)		60	
всего по группе				2 138	
Кабель геофизический					км
22.		ООО Псковгеофизкабель	700	280	3000
23.		ООО Севгеонабель	180	180	3500
24.		ООО Гальва		140	2400
25.		ООО Пермгеонабель		40	900
всего по группе				640	
Перфорационная техника					заряды
26.		ЗАО Башвзрывтехнологии		1300	1 200 000
27.		ООО Взрывгеосервис		1120	1 100 000
28.		ООО Промперфоратор		1000	2 000 000
29.		ОАО ВНИПИВзрывгеофизика		836	920 000
30.		Шлюмбеоже (Стерлитамак)		500	300 000
31.		ООО Перфотех		360	200 000
всего по группе				5 116	
Сейсмическая техника					единиц
32.		ООО ГеослейсТехнолджис Евразия	377	377	507 000
33.		ООО Геосвил	221	221	10
34.		ОАО СКБ СП	71	71	1000
Всего по группе				669	каналов
Всего по России				13653	

2013–2020 гг. с объемом финансирования на воспроизводство минерально-сырьевой базы по углеводородам – 2,415 трлн руб. и на развитие нефтегазового комплекса – 12,29 трлн руб. Планируется расширение поисково-разведочных работ в Восточной Сибири, на Дальнем Востоке, севере Европейской части России,

в Арктике, традиционных регионах нефтегазодобычи. Ставится задача удержания нефтедобычи в этот период на уровне не менее 510 млн т, увеличения КИН до 0,47 и ввод в разработку 11% балансовых трудноизвлекаемых запасов. Все это позволяет оптимистично оценивать, по крайней мере, в среднесрочной перспекти-

ве, сохранение положительного тренда в развитии российского геофизического рынка.

**Рынок геофизического приборостроения.**

В 2012 г. рынок поставок геофизической техники российского производства в денежном выражении достиг 13,6 млрд руб. (*табл. 4*). Среди производителей этой продукции нет принадлежащих государству. Преобладают средние по объему годовой выручки компании (100–900 млн руб.). Крупных компаний с объемом выручки более 1 млрд руб. всего четыре: НПФ Геофизика, Башвзрывтехнологии, Взрывгеосервис и Промперфоратор.

Рынок геофизической техники весьма волатилен и находится в прямой зависимости от ситуации на рынке геофизического сервиса. В 2010–2012 гг. приборный рынок рос, и в среднесрочной перспективе можно рассчитывать на продолжение этого тренда. Как следует из таблицы 4, каждый сегмент рынка представлен большим количеством конкурирующих между собой производителей. Поэтому у сервисных компаний имеются возможности широкого выбора той продукции, которая наилучшим образом отвечает их требованиям по качеству, надежности, стоимости и техническому сопровождению. Резервные мощности приборостроительного комплекса в целом таковы, что при необходимости поставки продукции могут быть удвоены без особого напряжения. Наглядным примером может служить всплеск спроса на геофизическую технику со стороны Башвзрывтехнологии в 2011 г. и Самаранефтегеофизика в 2012 г. Несмотря на сжатые сроки, приборостроители не подвели и сервис с честью справился со своими контрактными обязательствами перед нефтяниками.

Конкурентоспособность продукции, как правило, обеспечивают сами производители за счет собственных средств. Ни государство, ни нефтегазовые компании в НИОКР по созданию новой геофизической техники и технологий средств не вкладывают. Тем не менее, по основным технико-технологическим характеристикам выпускаемая в России геофизическая аппаратура и оборудование для исследования нефтяных и газовых скважин не уступает, а по ряду параметров превосходит зарубежные образцы. Это касается подъемников, скважинной автономной и кабельной аппаратуры, перфорационной техники, геофизического кабеля.

Миф о том, что российская геофизика отстает по *hi-tech* технике, не соответствует реалиям. Освоен выпуск аппаратуры электрокаротажа через обсадную металлическую колонну в Пятигорске (НПП Геофизика) и Твери (ГЕРС), аппаратуру ЯМК в сильном поле выпускает Тверь (Нефтегазгеофизика) и Бугульма (ТНГ-Групп), акустические имиджеры производят в Уфе (НПФ Геофизика), электрические имиджеры в Саратове (Корсар), приборы углеродно-кислородного каротажа в Москве (ВНИИА), Октябрьске (ВНИИГИС) и Твери (Нефтегеофизика), многоцикловые испытатели пластов на кабеле созданы в Уфе (УГАТУ) и т.д. Проблема по этой технике состоит в том, что объем сервисных заказов этими методами не велик, а аппаратура дорогая и сложная в обслуживании. Поэтому сервисные компании не спешат с ее приобретением. Постепенно эта проблема разрешится. Наиболее остро сейчас ощущается отставание в системах каротажа в процессе бурения (*LWD*) и геофизической технике для работы на морских платформах. Над созданием такой техники в настоящее время работают ВНИИГИС, НПФ Геофизика, Нефтегазгеофизика, Луч. Нет ни каких сомнений в том, что эта техника будет создана и предложена сервисным компаниям.

Более сложная картина сложилась в производстве сейсмической техники. Отечественные сейсмические партии работают на сейсмостанциях и вибраторах зарубежного производства. К этому подталкивает еще и то, что в тендерах на сейсморазведочные работы нефтегазовые компании указывают конкретные марки этой зарубежной техники. Подобная практика ущемляет интересы отечественных производителей, противоречит действующему законодательству и способствует возникновению коррупционных схем. В странах СНГ при тендерах запрещено указывать марки аппаратуры, и российская сейсмическая техника там успешно работает. Государственные надзорные органы должны навести порядок в этом вопросе.

Подводя итог, можно констатировать, что опасность поглощения российского геофизического рынка иностранным бизнесом постепенно преодолевается. Отечественный геофизический бизнес восстанавливает контроль над собственным сервисным рынком и готовится к возврату на мировой геофизический рынок. ■

**Литература**

Лаптев В.В. Регулирование и защита отечественного геофизического рынка // Геофизический вестник. 2013. № 1.